

# Юлия Нургазинова

Руководитель филиала · Региональный директор · Куратор продаж · Фарма / БАД / Нутрицевтика / Ветеринария



📍 Барнаул, Россия · удалёнка или релокация (РФ / зарубежье)

📞 Тел./WhatsApp: +7 913 210-77-86

➔ Telegram: @sobeaufull888

✉ pro-zdorovyie@mail.ru

🌐 dev.hiclick.ru/J

## О СЕБЕ

Руководитель с 15-летним опытом управления региональными подразделениями производителя пробиотиков и нутрицевтиков федерального уровня (НПФ «Исследовательский центр», бренд ВЕТОМ, Наукоград Кольцово). Параллельно вела три направления — филиалы Барнаул и Санкт-Петербург, продажи по Республике Казахстан. P&L двух филиалов, команда 7 человек в прямом подчинении, бюджет, кросс-функциональная работа с маркетингом, R&D и международным отделом. Специализация — вывод инновационных пробиотиков в фармритейл, e-pharma, ветеринарию и АПК.

## КЛЮЧЕВЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ

Управление филиалом «под ключ» P&L и бюджетирование КАМ: переговоры с топ-сетями E-pharma / маркетинг Развитие дистрибуции  
Запуск продуктов с доказательной базой Обучение «первостольников» Trade-marketing и программы лояльности B2B-продажи в АПК Управление командой 7+  
Финансовая отчётность и BI

## ОПЫТ РАБОТЫ

### НПФ «Исследовательский центр» — производитель ВЕТОМ (Наукоград Кольцово)

2009 — 2024 · 15 лет

Руководитель филиала «Барнаул» · 2009 — 2024

Куратор продаж по Республике Казахстан · 2015 — 2022 (далее передано в международный отдел)

Руководитель филиала «Санкт-Петербург» · 2022 — 2024

Производитель пробиотиков и нутрицевтиков с доказательной базой. Три направления параллельно: P&L двух филиалов, 7 человек в прямом подчинении, маркетинговый бюджет ≈ 200 тыс. Р/мес (без выставок) плюс отдельные бюджеты на выставки и конференции. Каналы: фармритейл, e-pharma, ветеринария, АПК.

- **Здравсити (ООО «Катрен»), 08.2021 — 02.2024:** завела продукт на маркетинг крупнейшего фарм-дистрибьютора РФ. Рост поставок 300 тыс. → 2 млн Р/мес (×6,7) за 30 месяцев. Суммарный оборот канала ≈ 30 млн Р. Переговоры на уровне категорийного менеджера (Е. Курсалова) и директора по развитию (А. Алифан).
- **Сеть аптек «Мелисса» (при ТЦ «Бахетле»), 2022 — 05.2024:** заход с нуля, рост 50 тыс. → 200 тыс. Р/мес (×4) за 18 месяцев. Лично разработала и внедрила программу обучения «первостольников» и бонусную программу для аптечного персонала.
- **АО «Сибagro», 2014 — 2016:** рост поставок 100 тыс. → 400 тыс. Р/мес (×4) за 24 месяца. Совместные стенды на выставках, отраслевые конференции и семинары. Личные выезды в свиноводческие хозяйства, совместная разработка протоколов применения с ветслужбой клиента. Через дистрибьюторскую сеть партнёра — выход к десяткам сторонних мелких хозяйств.
- **Продуктовая работа:** вывод линейки пробиотических препаратов-санитаров — продукт без прямых аналогов на российском рынке (сейчас аналогичные штаммы разрабатываются в Германии).
- **Отраслевые связи:** активная работа с Союзом птицеводов Казахстана и профильными объединениями животноводства РФ; выступления на отраслевых конференциях и выставках.

## ОБРАЗОВАНИЕ

2017 — 2018

Президентская программа подготовки управленческих кадров (г. Барнаул)

2010 — 2014

Финансовый университет при Правительстве РФ — Барнаулский филиал  
Экономический факультет, специальность: «Бухгалтерский учёт, анализ, аудит»

2000 — 2005

Лингвистический институт при Педагогическом университете

Лингвист, преподаватель английского и немецкого языков

Дополнительно

Патронажная медицинская сестра (диплом) · курсы журналистики

## ЯЗЫКИ

Русский — родной · Английский — B2 (рабочий уровень) · Немецкий — базовый

## ИНСТРУМЕНТЫ

1С «Электронный директор» (внутренний BI/CRM) MS Office / Google Workspace CRM-воронки и KPI-отчётность

## ЦЕЛЕВАЯ ПОЗИЦИЯ

Руководитель филиала, региональный директор, руководитель направления продаж или КАМ-директор — в топ-10 фармы, у крупных производителей БАД и нутрицевтиков с доказательной базой, в ветеринарных и агробиотехнологических компаниях.

## РЕКОМЕНДАТЕЛИ

---

Контакты предоставляю по запросу. Среди партнёров, готовых дать рекомендации:

- АО «Сибagro Про»
- ООО «Биомедсервис»
- ИП Кадин Б. Ю. (ТМ «Сибмаркет»)
- ООО «Аргумент Био»

---

Развёрнутые истории кейсов и эссе — на сайте [dev.hiclick.ru/J](https://dev.hiclick.ru/J)